



## Key Account Manager (m/w/d)

**Arbeitszeitmodell:** Teilzeit/ Vollzeit

**Zeitpunkt der Besetzung:** ab sofort

Als eines der führenden Unternehmen der privaten Entsorgungsbranche und 100%ige Tochter der Berliner Stadtreinigungsbetriebe wollen wir, die Berlin Recycling GmbH, Berlin zu einer nachhaltigen und lebenswerten Stadt machen. Als Key Account Manager (m/w/d) leistest du einen wesentlichen Beitrag dazu.

### Dein neuer Arbeitsalltag

- Du betreust unsere Key Accounts auf Augenhöhe und bist die Stimme deiner Kunden in die BR.
- Großkunden akquirieren? Ausschreibungen gewinnen? Genau dein Ding. Du gehst raus, stellst die richtigen Fragen und holst die Deals rein.

### Wie du uns begeisterst

- Mit deiner kaufmännischen Ausbildung oder einer vergleichbaren Qualifikation legst du den Grundstein für deine Vertriebskarriere.
- Erfahrung im Key Account oder B2B-Vertrieb ist super – aber dein Mindset von „Kriegen wir hin“ zählt mehr.

- Bedarfsanalysen, Angebotserstellungen, Vertragsverhandlungen – alles eigenständig, alles mit Köpfchen und einem klaren Fokus.
- Umsatzsteigerung? Läuft bei dir! Du entwickelst unsere Großkundenbeziehungen weiter und nutzt Cross-Selling gezielt, aber immer mit Fingerspitzengefühl.
- Ob Events, Messen oder Kundentermine – du bist präsent, nahbar, professionell und gleichzeitig völlig du selbst.
- Großkundencontrolling? Hast du im Blut. Du behältst Umsatzpotenziale, Preise, Laufzeiten und Wettbewerber im Blick – und zwar proaktiv, nicht reaktiv.
- Schnittstellenarbeit? Kein Problem. Du bringst Marketing, Vertriebsinnendienst, Kundenservice und Logistik an einen Tisch und sorgst dafür, dass alles rundläuft.
- Dienstleistungsherz & Kundenorientierung: Kunden können sich auf dich verlassen – nicht, weil du alles versprichst, sondern weil du hältst, was du sagst.
- Zielführende Gespräche sind dein Ding – Verhandlungsgeschick, Einfühlungsvermögen und Überzeugungskraft sind dein Spielfeld.
- Ergebnis- und Zielorientierung treiben dich an? Hiermit behältst du deine Projekte stets im Blick.

## Deine Benefits

### **Sicherheit deiner Anstellung:**

Auf die Sicherheit deiner Anstellung kannst du dich verlassen: Unbefristeter Arbeitsvertrag, Tarifvertrag, mehr als 20 Jahre Erfahrung am Markt, Krisensicherheit und Stabilität.

### **Finanzielle Sicherheit:**

Wir bieten dir auch finanzielle Sicherheit: leistungsgerechtes und pünktliches Gehalt, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zum Jahresabo der ÖPNV/ Deutschlandticket.

### **Work-Life-Balance:**

Für deine Hobbys und deine Familie bleibt genug Zeit: Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit für Home-Office (Hybrides Arbeiten).

### **Unser BR Gefühl:**

Unvergleichlich? Unser BR Gefühl! Wir sind 'ne wirklich sympathische Truppe mit mutigen Impulsgebern und voller Teamgeist. Wir wissen, dass wir gemeinsam im Team am meisten erreichen können. Was uns verbindet,

sind unsere familiären Strukturen, unsere Kommunikation auf Augenhöhe - und nicht zuletzt auch unsere Team-Events und Feiern.

### **Deine Gesundheit:**

Bleib fit mit uns! Klar, Hardware und Software sind bei uns state of the art. Ergonomische Arbeitsplätze und Angebote zur Gesundheitsvorsorge unterstützen deine Gesundheit. Gut in den Tag startest du mit unseren Obst- und Snackkörben. Deinen Ausgleich unterstützen wir mit einem monatlichen Zuschuss von bis zu 10€ - egal ob Fitnessstudio, Yoga-Studio, Sportverein oder andere sportliche Aktivitäten.

### **Lust auf Entwicklung:**

Wir bieten dir vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der BR. Dabei bestimmst du den Takt maßgeblich mit.

### **Markenrabatte:**

Im TeamKaro erwarten dich vielfältige Markenrabatte bei unserem Partner corporate benefits. Von Kleidung über Technik bis hin zu Reisen und Unterhaltung triffst du hier auf satte Rabatte und Angebote.

### **Unser Tonnenboykalender:**

Einmal Star sein! Einmal im Jahr hast du die Möglichkeit, für einen Tag Model zu sein. Für unseren Tonnenboykalender suchen wir immer spannende Motive!

**Werde Teil des TeamKaros! Der Job als Key Account Manager (m/w/d) klingt genau nach dir? Dann bewirb dich bei uns! Yves Pursche freut sich auf deine Bewerbung und darauf, dich kennenzulernen.**

**Jetzt Bewerben**

## **Über uns**

Unsere knapp 500 Mitarbeitenden engagieren sich jeden Tag für eine nachhaltigere Welt und ein sauberes Berlin, in dem sich alle wohlfühlen. Unser TeamKaro ist unerlässlicher Partner für unsere Kunden, die alle mit ihrer Arbeit jeden Tag unterstützen. Mit neuen Ideen und dem Einsatz unserer Mitarbeitenden machen wir Berlin jeden Tag besser: Wir gestalten Berlin zukunftsfähig und lebenswert!

## **Kontakt**

Mr Yves Pursche

Tel.: [0162 184 57 60](tel:01621845760)

E-Mail: [yves.pursche@berlin-recycling.de](mailto:yves.pursche@berlin-recycling.de)

Berlin Recycling GmbH

Monumentenstraße 14 | 10829 Berlin

[www.berlin-recycling.de](http://www.berlin-recycling.de)